


WISSEN SCHAFFT VISIONEN

WIR MACHEN AUS DATEN INFORMATIONEN.



tosca





„tosca, das ist
Schweizer
Qualität.“

Urs Röhli

WAS IST ERP?

ERP steht für Enterprise Resource Planning. ERP-Softwarelösungen sind Informationssysteme, mit denen Sie alle Geschäftsprozesse Ihres Unternehmens transparent und effizient steuern können. Jede Abteilung in Ihrem Unternehmen kann das ERP-System nutzen, um auf sämtliche Daten zuzugreifen und um diese auszuwerten – vom Kundenkontakt über Auftragssteuerung und Lagerung bis hin zur Rechnungsstellung und Verbuchung.

Alle Angaben werden in einer Datenbank gespeichert und unterstützen die fundierte Entscheidungsfindung in Ihrem Unternehmen. Sie können schneller und effizienter arbeiten und sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren.

Geschäftserfolg – made in **SWITZERLAND**

Die Schweiz steht seit jeher für Qualität, Kontinuität und verlässliche Partnerschaft – genau diesen Prinzipien hat sich auch die dynasoft AG verschrieben. Im Jahre 1984 gegründet, erbringen wir von unserem Hauptsitz im schweizerischen Solo-

thurn aus mit unserem Team von rund 30 hoch motivierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern Dienstleistungen rund um unsere selbst entwickelte Business-Software toska – speziell für kleine und mittlere Unternehmen der Handelsbranche.

Dabei besteht unser Hauptziel darin, für unsere Kunden eine Standardlösung zu entwickeln, die man ohne grossen Aufwand in bestehende Prozesse integrieren sowie einfach und individuell auf die Anforderungen kleiner und mittelständischer Unternehmen zuschneiden kann. So erleichtern wir die tägliche Arbeit unserer Kunden und tragen unseren Teil zu deren Geschäftserfolg bei.

Dass uns das immer wieder gelingt, bestätigen uns unsere zufriedenen Kunden regelmässig.

Flexibilität und Zukunftssicherheit inklusive: Die dynasoft AG ist ein von Banken und Investoren unabhängiges, kerngesundes Unternehmen im Besitz der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter: exzellente Voraussetzung für schnelle und unabhängige Entscheidungen mit einem kontinuierlichen Mehrwert für Ihr Geschäft.

Wir legen grössten Wert auf beste, langfristige Kundenbeziehungen. Unsere Projektleiterinnen und Projektleiter kennen ihre Kunden persönlich und betreuen sie mit Expertise und Herzblut – vor, während und für viele Jahre nach der Implementierung. Aus diesen langjährigen Erfahrungen heraus kennen wir die Bedürfnisse unserer Kunden sehr genau und können so besonders kleinen und mittelständischen Unternehmen genau das bieten, was sie für ihren Erfolg benötigen.

Heute vertrauen daher bereits mehr als 80 Kunden mit fast 2.500 Anwendungen auf unsere voll integrierte ERP-Software toska und profitieren von optimierten Prozessen, gesteigerter Produktivität und nachhaltig guten Erträgen.

Der Mensch:

Wir betreuen die toscA Anwender nicht nur in der Einführungsphase, sondern während des gesamten Produktlebenszyklus. Und zwar mit perfekt geschulten Projektleiterinnen und Projektleitern, die für ihre Kunden persönlich erreichbar sind und gemeinsam mit unseren Entwicklern und der Qualitätssicherung auf kundenspezifische Bedürfnisse optimal eingehen können. Auf regelmässig stattfindenden Anwendertreffen werden im gemeinsamen Dialog neue Anforderungen diskutiert, damit toscA auf lange Sicht gewinnbringend in Ihrem Unternehmen eingesetzt werden kann.

„Bei toscA steht der Mensch im Zentrum.“

Sonja Zimmermann



MENSCH. PRODUKT. QUALITÄT.

Das Produkt: toscA ist die voll integrierte ERP-Gesamtlösung und exakt zugeschnitten auf die waren- und verwaltungsbezogenen Prozesse von kleinen und mittleren Handelsunternehmen. Durch seinen modularen Aufbau nutzen Sie nur die Funktionen, die Sie tatsächlich brauchen. Wächst Ihr Unternehmen, wächst toscA mit. Obwohl allen Herausforderungen der Praxis gewachsen, ist toscA nicht kompliziert – und intuitiv zu bedienen. Natürlich ist toscA auch 100 Prozent webfähig. toscA läuft auf Windows-Betriebssystemen und auf Linux. Dank der erprobten Oracle®- und Java-Technologie gilt toscA als besonders stabil, zukunfts- und investitionssicher.

Die Qualität: Qualität „made in Switzerland“ hat bei uns viele Facetten: persönliche Betreuung, ein hochwertiges Produkt und kontinuierliche Weiterentwicklung. Durch die Einrichtung eines Anwenderkreises stellen wir sicher, dass das Leistungsspektrum von toscA vom Markt heraus entwickelt wird – und nicht alleine aus Informatik-sicht. Als Entwickler der Lösung sind wir zugleich ein perfekter Implementierungs-Partner.

Pascal Glauser



Roland Nyffenegger



Markus Schedler



Eine unserer wichtigsten Unternehmensformeln lautet auf den Punkt gebracht: Kundenorientierung plus Produktqualität. Seit über 25 Jahren ist dynasoft darauf spezialisiert, hochwertige, offene, skalierbare und leicht bedienbare Softwarelösungen zu entwickeln. Lösungen, die einen hohen Grad an Standardfunktionen abdecken, schnell zu implementieren sind, das tägliche Geschäft erleichtern und für mehr Transparenz in den Geschäftsprozessen sorgen. Dabei stehen drei Aspekte im Mittelpunkt: Mensch, Produkt und Qualität.

Erfolg beginnt im Detail.

**Die voll integrierte Planung und Steuerung
sämtlicher Unternehmensressourcen –
das ist toska.**

Sie wollen wissen, wie viel Sie mit welchem Produkt bei einem Kunden verdienen, wann Sie ihn zum letzten Mal kontaktiert haben, wer der Ansprechpartner ist? Oder Sie möchten sich einen vollständigen

und schnellen Überblick über Ihre Auftrags- oder Warenbestände verschaffen?

Mit toska schaffen Sie in allen Geschäftsbereichen mehr Transparenz und Kontrolle. So können Sie sofort auf neue Chancen reagieren.

Umfassende Möglichkeiten zur Prozessautomation und -integration helfen Ihnen, alle Mitarbeiter Ihres Unternehmens in ihren täglichen Aufgaben wirkungsvoll zu unterstützen sowie nachhaltig besser mit Kunden und Partnern zusammenzuarbeiten; vom ersten Kundenkontakt über den Verkauf bis zur Verbuchung, vom Einkauf, dem Wareneingang, der Logistik bis zur Finanzbuchhaltung. Von der Kostenrechnung bis zur Personaladministration – jedes Instrument, das ein erfolgreiches Unternehmen heute braucht, ist vorhanden. CRM, MS-Office-Integration, Produktkonfiguratoren und Business Integratoren: Sie können sich modular alle nötigen Komponenten aussuchen und in vorhandene Abläufe integrieren.

*„toska macht
aus Daten
Informationen.“*

Andreas Tadge



Standard oder massgeschneidert?

„tosca:
Bestes fürs
Business.“

Frank Schneider

Für einen schnellen und wirtschaftlichen Start bietet toska eine grosse Auswahl an Standardmodulen, welche genau die Anforderungen eines kleinen und mittleren Handelsunternehmens abdecken. Lässt sich die gewünschte Lösung mit bestehenden Tools nicht realisieren, können wir die Software entsprechend massgeschneidert anpassen. Und natürlich ist toska eine „lebendige Software“, die ständig weiterentwickelt und zukunftsorientiert um neue Funktionalitäten erweitert wird. Denn schliesslich ist Ihre Entscheidung für toska eine langfristige Investition in Ihr Unternehmen.

STAMMDATEN

Hochverfügbares Basiswissen



Mit dem Modul Stammdaten verwalten Sie den feststehenden Datenbestand, der zur Bearbeitung in den einzelnen Softwaremodulen zur Verfügung steht, sich aber in der Regel nicht permanent ändert und langfristig erhalten bleibt. Änderungen an Stammdaten müssen nur an zentraler Stelle vorgenommen werden und stehen anschliessend in allen Modulen von toska zur Verfügung.

Stammdaten müssen vom Benutzer einmalig angelegt und dann lediglich weiter gepflegt werden, um auf dem aktuellsten Stand zu bleiben. So werden Redundanzen im Datenbestand vermieden.

Zu den in toska abgebildeten Stammdaten gehören:

- ▶ Adressstamm
- ▶ Kundenstamm
- ▶ Lieferantenstamm
- ▶ Artikelstamm

- ▶ Konditionen
- ▶ Mitarbeiterstamm
 - wobei jeder Stamm auch weitere Unterkategorien enthält.

VERKAUF

Alle Abläufe im Blick



Das Verkaufsmodul bietet eine Angebots-, Auftrags-, Projekt- und Gutschriftenabwicklung mit hohem Leistungsumfang und einfacher Handhabung. Alle kunden- und auftragsrelevanten Informationen stehen zur Verfügung und dienen zur optimalen Unterstützung bei der telefonischen Beratung und Auftragsannahme. Über das komfortable Benutzerberechtigungskonzept und die frei konfigurierbaren Workflows lassen sich die Verkaufsprozesse hochgradig vorgangs- oder ereignisbezogen steuern.

Folgende Auftragsarten stehen standardmässig zur Verfügung:

- ▶ Terminauftrag
- ▶ Rückstand

- ▶ Gutschrift
- ▶ Kontrakt
- ▶ Offerte (Angebot)
- ▶ Barverkauf
- ▶ Wiederholender Auftrag
- ▶ Vorausrechnung
- ▶ Sammelrechnung
- ▶ Leihauftrag

EINKAUF

Effizientes Einkaufsmanagement



Das Einkaufsmodul bietet eine umfangreiche Angebots-, Dispositions-, Bestell- und Wareneingangsabwicklung für einen möglichst zeitnahen und kostengünstigen Einkauf. Die komfortable Bedienung ermöglicht Ihnen eine effiziente Übersicht über Lieferanten und Konditionen. Mit diesem Modul betreuen Sie alle Aufträge der verschiedenen Auftragsarten in der Applikation Einkauf. Sie verwalten damit folgende standardmässig zur Verfügung stehende Arten von Einkaufsaufträgen:



DAS SAGEN UNSERE KUNDEN:

„Die Projekteinführung von toasca hat bei uns termingenau gepasst. Das Projektmanagement und die Projektleiter von dynasoft zeichnen sich durch Professionalität und grosse Kundennähe aus.“

Toni Volz, Geschäftsführer Erhardt & Fischer GmbH & Co. KG

„Mit toasca ist es uns gelungen, die Auftragsbearbeitungszeit pro Jahr um 5.000 Stunden zu reduzieren – damit sind wir bei der Erfüllung unserer Kundenwünsche deutlich schneller geworden.“

Dirk Ohlmer, Geschäftsführer Bürologistik GmbH & Co. KG

„Ziel der Jutzler AG ist es, gute Möbel günstig herzustellen. Dabei stützen wir uns erfolgreich auf toasca, die flexible ERP-Lösung von dynasoft.“

Dieter Jutzler, Geschäftsführer Jutzler AG

„Wir schätzen die über 10-jährige und kompetente Zusammenarbeit mit dynasoft in jeder Beziehung. Die gemeinsame Erarbeitung von praxisbezogenen Lösungen und die Flexibilität in der Umsetzung haben sich nachhaltig bewährt.“

Bruno Anderegg, Mitglied der Geschäftsleitung Witzig The Office Company AG

- ▶ Lieferantenbestellung
- ▶ Rückstand
- ▶ Gutschrift
- ▶ Bestellvorschlag
- ▶ Lagerverschiebung
- ▶ Sammellieferung und -rechnung
- ▶ Offertanfrage (Angebotsanfrage)
- ▶ Kontrakt

LAGERVERWALTUNG

Immer wissen, was wo ist



Das Modul Lager führt die Bestände für alle Artikel in beliebig vielen Lagern und beliebig vielen Lagerplätzen des Unternehmens und protokolliert jede einzelne Lagerbewegung nach Wert und Menge; jede Zugangsbuchung aktualisiert den gleitenden Durchschnittswert.

tosca sorgt durch automatische Wertausgleichsbuchungen für die korrekte Bewertung der Bestände über die Lagergrenzen hinweg. Materialbuchungen auf Kostenstelle werden ebenso unterstützt wie Lagerumbuchungen und Wertberichtigungen. toasca unterstützt Stichtags- und permanente

Inventur. Eine Inventur kann für den Betriebsort, ein bestimmtes Lager oder auch nur für einzelne ausgewählte Artikel durchgeführt werden. Dabei müssen die Lager nur für eine kurze Zeitspanne gesperrt werden, sodass die laufende Arbeit nur unwesentlich behindert wird.

FINANZBUCHHALTUNG

Alles, was zählt



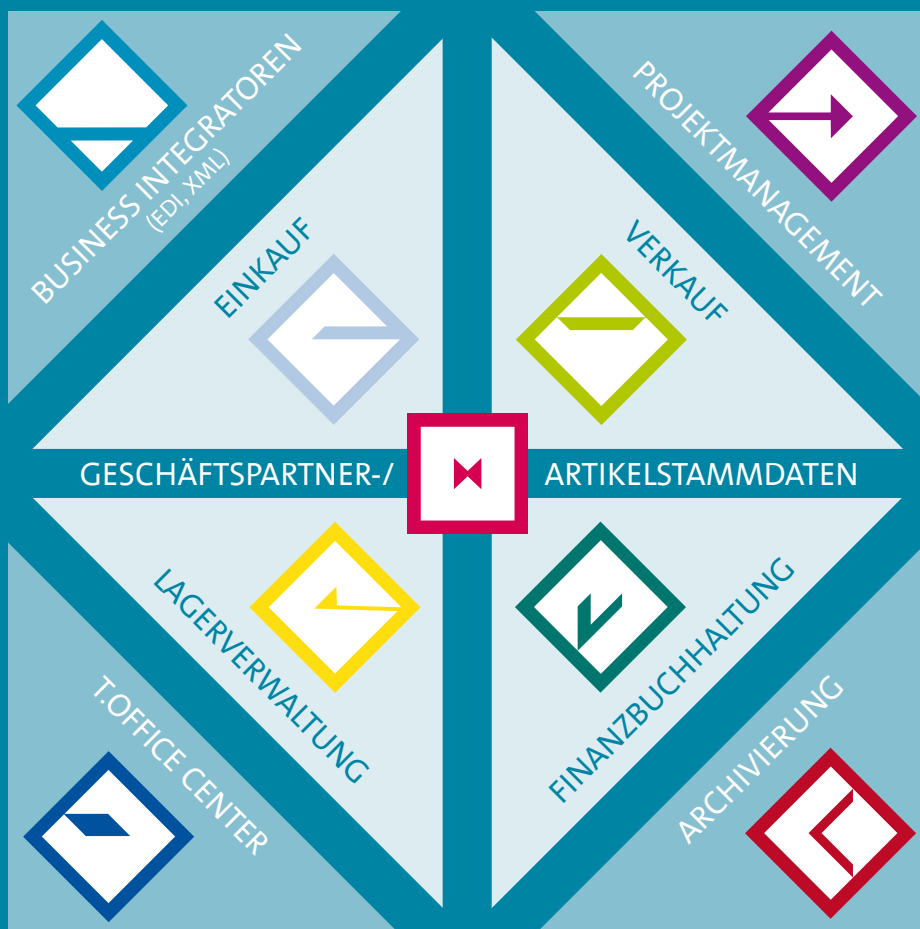
Wirtschaftlichkeit dreht sich immer auch um die Organisation von Finanzen. Das Modul Finanzbuchhaltung ist das ideale Werkzeug für mehr Übersichtlichkeit und Leistungsfähigkeit in der Verwaltung der Finanzen Ihres Unternehmens. Es erfüllt die massgeblichen Standards – ausgestattet mit einer Systemarchitektur, die zukunftsweisend ist und die Integration einfach macht. Dieses Modul bildet die Grundlage, um den Anforderungen an ein zeitgemässes Rechnungswesen und an ein wirkungsvolles Controlling gerecht zu werden. Eine der Stärken

des toasca Moduls Finanzbuchhaltung liegt in der ausgefeilten, vielseitigen Kosten- und Leistungsrechnung nach bewährten und erfolgreichen Konzepten. Das Modul Finanzbuchhaltung beinhaltet folgende Funktionen:

- ▶ Geschäftspartner
- ▶ Sachkonten
- ▶ Auftrags- und Prozesskalkulation
- ▶ Kostenstellen-/Kostenträgerrechnung
- ▶ Betriebsergebnisrechnung
- ▶ Management Accounting
- ▶ Anlagenbuchhaltung
- ▶ Personalwesen/Lohn- und Gehaltsabrechnung

Optional, aussagekräftig, individuell

tosca ist eine modulare und voll integrierte Business-Software. Alle Module sind aus einem Guss, ihre Durchgängigkeit ist vollständig und transparent. Damit bieten sie jedem Unternehmensbereich eine individualisierte Lösung. Gleichzeitig können dank der konsequenten Nutzung marktüblicher Standards problemlos Drittanwendungen und andere branchenspezifische Produkte integriert werden. Um Ihnen einen kleinen Einblick in unsere Zusatzmodule zu liefern, stellen wir Ihnen exemplarisch drei – aus unserer Sicht besonders zukunftsweisende – Module vor. Darüber hinaus bietet Ihnen toska noch eine Reihe weiterer Zusatzmodule an, die dazu beitragen können, Ihrem Unternehmen den entscheidenden Wettbewerbsvorteil zu eröffnen. Sprechen Sie uns darauf an, wir zeigen Ihnen gerne alle Möglichkeiten, die toska für Sie bereithält.



tosca Standard- und Zusatzmodule

KATALOG UND WEBSHOP


Jederzeit für Ihre Kunden
erreichbar



Wer im Wettbewerb erfolgreich sein möchte, muss immer wieder strategische Entscheidungen treffen. Für kleine und mittlere Unternehmen der Handelsbranche steht hier aktuell die professionelle Erschließung des Vertriebskanals Internet zur Disposition.

Der Erfolg im Verkauf hängt auch hier im Wesentlichen davon ab, ob Kunden zum richtigen Zeitpunkt mit einem relevanten Angebot und adäquaten Bestellmöglichkeiten erreicht werden können.

Das Modul bietet eine Synchronisation zwischen Printkatalog und Webshop. So können Werbemaßnahmen individuell auf einzelne Kunden oder auf Kundengruppen abgestimmt werden und sind jederzeit topaktuell. Auf diese Weise können Sie Ihren Kunden unabhängig von Geschäftszeiten Informationen über Ihre Produkte rund um die Uhr zur Verfügung stellen.

A photograph of two men sitting at a table outdoors, engaged in a conversation. The man on the left is wearing glasses and a grey shirt, looking towards the man on the right. The man on the right is also wearing glasses and a grey shirt, looking back at the first man. They are sitting at a table with papers and a white cup. The background shows a building with a tiled roof and some greenery.

„tosca wächst
mit Ihren
Bedürfnissen.“

Kai Jenkel

Gleichzeitig können Ihre Kunden einfach und komfortabel mit Ihnen in Kontakt treten. Das Modul Katalog und Webshop erschliesst also nicht nur einen neuen Absatzweg – es ist auch ein Instrument für ein Plus an Service-Qualität.

Der erfolgreiche Betrieb eines Webshops erfordert die reibungslose Integration mit Ihrer Warenwirtschaft. Dazu bezieht toska sämtliche Daten automatisch aus der Warenwirtschaft, und alle Anfragen und Aufträge werden modulübergreifend verarbeitet. Dabei werden auch die in toska hinterlegten Kundenspezifika, wie Kernsortimente, Preisvereinbarungen etc. herangezogen. Durch die Vernetzung der einzelnen Module sind alle Daten und Preise jederzeit auf dem gleichen aktuellen Stand.

CRM Kommunikation ist alles



Unternehmen leben von Kontakten zu Kunden und Partnern. Das Modul CRM ist mit seiner einzigartigen Funktionsvielfalt für Organisation und Gestaltung von Kommunikationsmassnahmen die Basis für erfolgreiche Beziehungen und als zentrale Kommunikationsplattform mit modernster Architektur als Stand-alone- oder integrierte Lösung nutzbar. So werden z. B. alle Termine, Aktivitäten und Aufgaben der Mitarbeiter sowie Kundendaten und spezielle Selektionsmöglichkeiten zur gezielten Kundenan-

sprache in unserem Modul CRM zusammengefasst. Des Weiteren bietet Ihnen dieses Modul eine übersichtliche Kampagnenplanung, sodass Sie jederzeit über den Erfolg Ihrer CRM-Massnahmen informiert sind und so angemessen handeln können.

LOGISTIK Immer auf Abruf



Eine exakte Abbildung der logistischen Prozesse ist für Handelsunternehmen ein wichtiges Erfolgskriterium für den effizienten Einsatz einer ERP-Software.

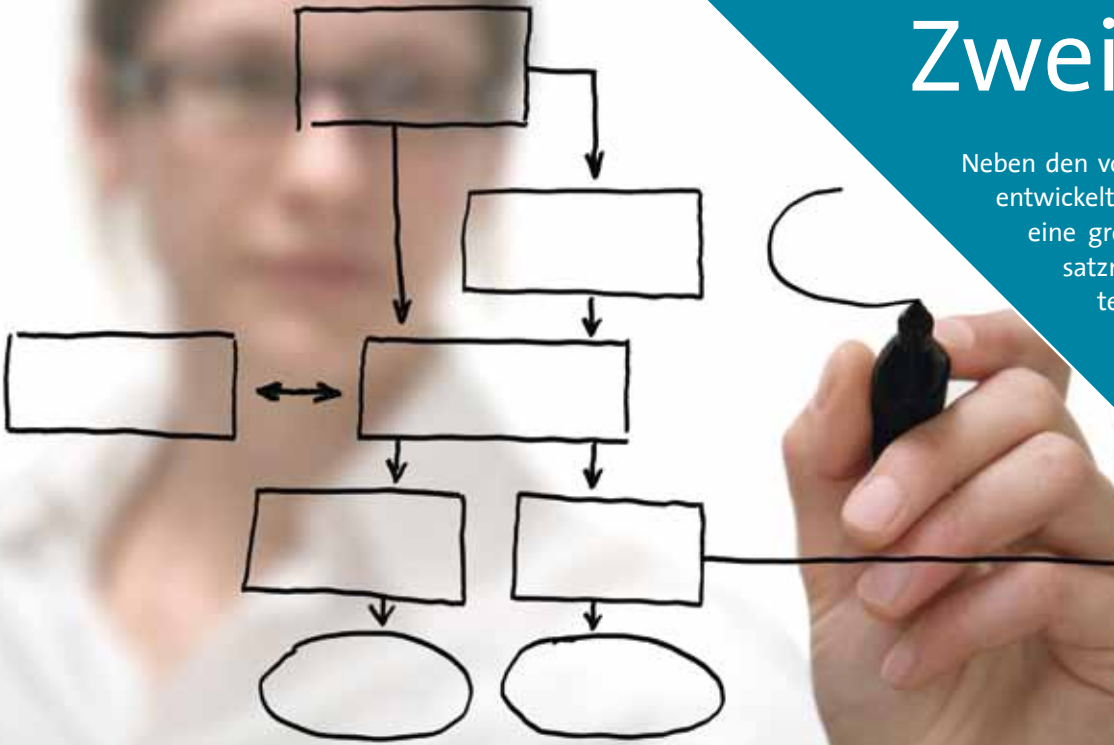
Auch hier bietet toska eine Vielzahl von Möglichkeiten, die typischen logistischen Prozesse von kleinen und mittleren Handelsunternehmen abzubilden. Dabei können Sie sich auf unsere Erfahrung in der Anbindung von Lagerverwaltungssystemen ebenso verlassen, wie auf unsere eigenen Logistikapplikationen, die wir in toska integriert haben. So haben Sie die Möglichkeit, als Einzelhandelsunternehmen die Logistik Ihrer Grosshandelspartner direkt an toska anzubinden.

Das Lager Ihres Grosshandelspartners wird zum integralen Bestandteil Ihrer Prozessabwicklung.

tosca passt sich Ihren logistischen Prozessen optimal an. Egal, ob Sie Verfahren wie z. B. Pick-by-Light oder Pick-by-Voice einsetzen, die Anbindung entsprechender PDA-Geräte funktioniert perfekt. Aber auch eine papiergebundene Belegsteuerung ist in toska einfach zu realisieren. Durch die Gesamtintegration der Logistik ist sichergestellt, dass die Kommunikation zwischen den Modulen Verkauf, Einkauf, Lager, FiBu und Logistik reibungslos funktioniert.

Zwei starke

Neben den von dynasoft in Eigenregie entwickelten Zusatzmodulen gibt es eine grosse Anzahl weiterer Zusatzmodule von Drittanbietern, die sich ohne grossen Aufwand in toscia integrieren lassen. In zwei besonders wichtigen Bereichen ist dynasoft



Zusatzmodul SERVICE-MANAGEMENT

Sehen, worauf es ankommt!

Sie suchen nach einer Möglichkeit, Ihre Vertrags- und Serviceprozesse, die Aussendienststeuerung und den After-Sales-Bereich profitabler zu gestalten?

Mit dem leistungsstarken toscia Zusatzmodul **Service-Management** werden durch intelligente Automatisierung Arbeitsabläufe spürbar optimiert, Reaktionszeiten wesentlich verkürzt und dadurch Kosten reduziert.

Neben der Verwaltung von Serviceverträgen, Geräten und Maschinen können Sie unter anderem die Steuerung von Serviceaufträgen und -technikern im Feld unkompliziert vornehmen. So haben Sie jederzeit die Möglichkeit, auf spontane Kundenanforderungen zu reagieren.

Mit dem Modul **Service-Management** können Sie jedes Gerät individuell re-

gistrieren und übersichtlich verwalten. So erhalten Sie z.B. den Standort, die Modellbeschreibung, das Installationsdatum und die üblichen Verbrauchsmaterialien sowie die Serviceverträge und Wartungsintervalle. Auf der Grundlage dieser Daten können Sie die notwendigen Service-Aufträge und Routen automatisch organisieren. Mit der einfach zu installierenden Smartphone-App verfügt der Aussendienst auf einen Blick über alle Daten eines Service-Auftrags. Die Reparaturzeit wird damit erheblich verkürzt. Nach Fertigstellung kann der Techniker sofort die Rechnungsstellung initiieren.

Das Zusatzmodul **Service-Management** bietet zahlreiche Möglichkeiten zur Kostenkontrolle und Wirtschaftlichkeitsanalyse von Geräten und Verträgen. So wird Ihr Service effizient und profitabel.

evATIC[®]

Unser Partner Evatic

Das Zusatzmodul **Service-Management** ist eine Entwicklung der Evatic AS aus Norwegen. Seit über 20 Jahren vertrauen Unternehmen jeder Grössenordnung auf die intelligente Lösung, mit der Vertrags- und Serviceprozesse effizienter und profitabler werden. Mit Produkten wie dem Zusatzmodul für toscia setzt das Unternehmen Massstäbe für das Service-Management der Zukunft.



Ketil Johnson
Geschäftsführer

Partner.

eine strategische Partnerschaft eingegangen. Die Module **SERVICE-MANAGEMENT** und **BUSINESS INTELLIGENCE** werden von zwei in ihrem Segment führenden Unternehmen vertrieben und bilden eine perfekte Ergänzung zu toasca.

Zusatzmodul BUSINESS INTELLIGENCE Immer gut informiert!

Erfolgreiche Unternehmensführung wird gerade für kleine und mittlere Unternehmen aus der Handelsbranche ständig komplexer.

Der Wettbewerb um Kunden wird zunehmend intensiver, neue Geschäftsmodelle machen einen erhöhten internen und externen Vernetzungsgrad erforderlich, wichtige Entscheidungen müssen immer schneller und in immer kürzeren Abständen getroffen werden. Um im richtigen Moment die richtige Entscheidung zu treffen, bedarf es fundierter Informationen – Informationen, auf die Sie in Sekundenschnelle zugreifen können und die Sie als Fachanwender flexibel an sich ändernde Bedürfnisse anpassen können.

Mit dem toasca Zusatzmodul **Business Intelligence**, basierend auf Qlik View, ist dies möglich, denn von der innovati-

ven In-Memory-Technologie hin zur sekundenschnellen Massendatenanalyse haben Sie damit den entscheidenden Zeitvorteil gegenüber Ihrem Wettbewerb – und das, ohne über tiefgreifende IT-Kenntnisse zu verfügen.

Das Zusatzmodul **Business Intelligence** erschliesst wichtige Synergieeffekte mit anderen toasca Anwendungen, lässt sich einfach und problemlos integrieren, und selbst der mobile Zugriff via iPhone oder iPad ist möglich.

Durch das übersichtliche Management Cockpit haben Sie stets alles im Blick und können so jederzeit auf die für Sie relevanten Daten in kürzester Zeit zugreifen. Übrigens, 96% der Anwender sind mit der Business-Intelligence-Lösung von Qlik View mehr als zufrieden.



INFORMATEC Ltd.liab.co.

Unser Partner mit Sitz bei Basel in der Schweiz entwickelt leistungsfähige, prozessoptimierende und konsistente Business-Intelligence-Lösungen für kleine und mittlere Unternehmen. Als Bestandteil der ERP-Gesamtlösung toasca bietet Ihnen das Zusatzmodul Business Intelligence, basierend auf Qlik View, alle Vorteile einer effizienten Informationsgewinnung.



Christian Fischer
Sales & Business
Development
Manager

Mit Rat und Tat an Ihrer Seite!

Haben Sie noch Fragen? Gerne beraten wir Sie umfassend und unterstützen Sie dabei, Ihr Unternehmen mit toscA fit für die Zukunft zu machen.



Knut Mertens

Telefon: +41 (0)32-624 17 76
E-Mail: knut.mertens@dynasoft.ch



Elvira Konz

Telefon: +41 (0)32-624 17 77
E-Mail: elvira.konz@dynasoft.ch

Hauptsitz Schweiz

dynasoft AG
Niklaus-Konrad-Strasse 16
CH-4501 Solothurn

Telefon: +41 (0)32-624 17 77
Telefax: +41 (0)32-624 17 79

www.dynasoft.ch

Niederlassung Deutschland

dynasoft GmbH
Äußere Sulzbacher Straße 100
D-90491 Nürnberg

Telefon: +49 (0)911-540 10 74
Telefax: +49 (0)911-540 10 76